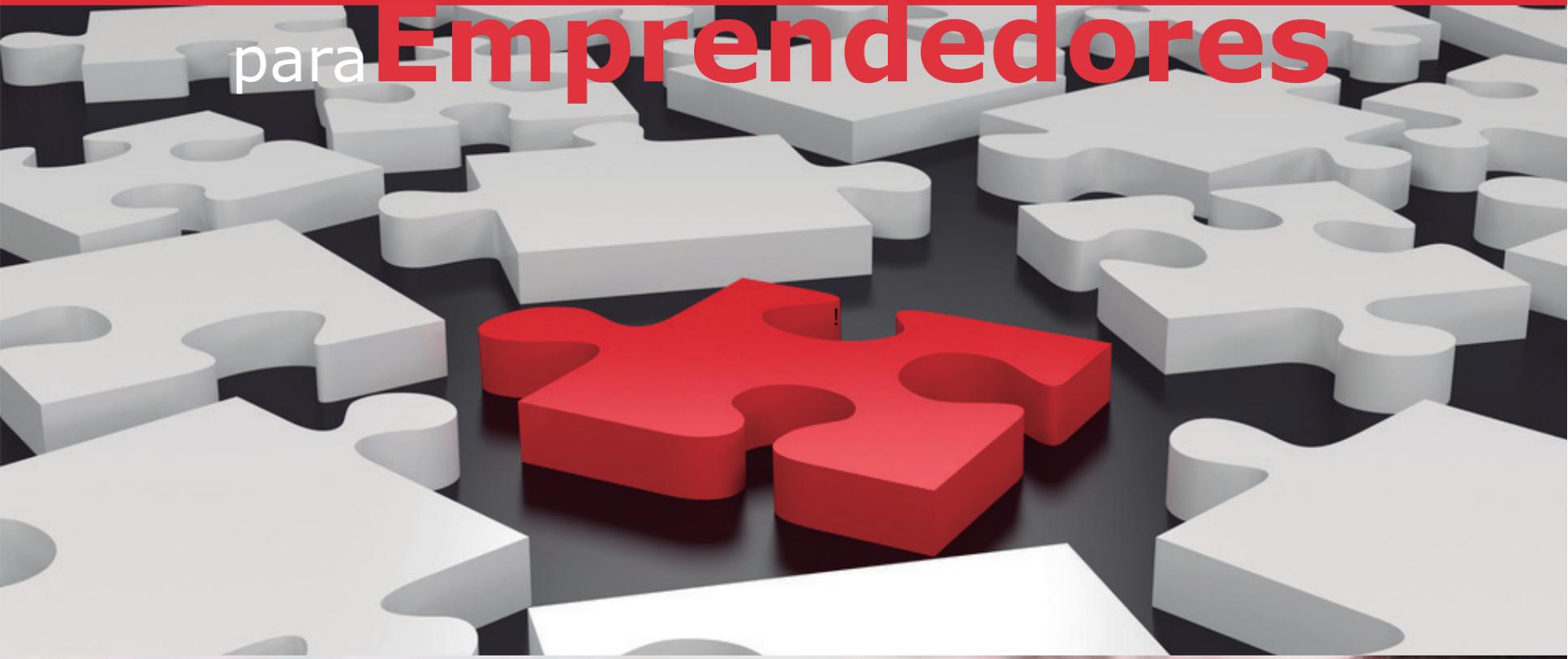


Programa de **Simulación Empresarial** para **Emprendedores**



INTRODUCCIÓN.-

Bienvenido/a al sueño de crear tu empresa!!!

Tanto si eres una persona emprendedora novel como si eres veterano/a, gracias a este innovador programa empresarial, podrás obtener de manera práctica y eficaz los mejores consejos para el reto del desarrollo de tu idea de negocio.

Con el fin de obtener una visión propia y clara de tu idea, el simulador de empresas está dividido en dos partes:

1- Fase de creación y desarrollo del Plan de empresa e idea de negocio.

Se trata de definir al máximo todo lo referente a tu idea de negocio

2- Fase de la simulación práctica del Plan de empresa desarrollado.

Una vez definida la idea de negocio es el momento de ponerla en práctica y hacerla realidad, estableciendo cálculos y estimaciones a través de tus propias estrategias, en un entorno competitivo virtual, por lo que tus decisiones tendrán unos resultados y afectarán a la viabilidad de tu empresa.



Para ello debemos tener un Plan de empresa bien definido que de manera general contenga los siguientes elementos:

- **Nuestra misión, visión y valores.**
- **Plan de negocio y actividades a las que nos dirigiremos.**
- **Estrategia a corto, medio y largo plazo.**
- **Análisis del mercado y de la competencia (se trata de innovar y crear algo novedoso).**
- **Estructura organizativa y RR.HH.**
- **Plan económico-financiero de rentabilidad.**
- **Plan de ventas y comercialización.**



Pero, ¿qué es la Simulación de Empresas?

La Simulación de Empresas es un entorno virtual y presencial que te ayuda a poner en marcha tu proyecto de empresa y a desarrollarlo en la misma realidad en la que vas a desenvolvete como nuevo/a empresario/a.

Se trata de un programa formativo basado en una metodología innovadora fundada en la reproducción de situaciones reales en el ámbito de la administración de empresas, que permite a los participantes adquirir una experiencia idéntica a la real, mediante la simulación de tareas administrativas.



OBJETIVOS.-

El objetivo principal del simulador de empresas es **mejorar tus habilidades como emprendedor/a para iniciar y gestionar una empresa de manera rentable** en un entorno competitivo, creando una estrategia de continuidad y crecimiento.

A través del simulador de empresas se consigue:

- Comprender el proceso completo de desarrollo de una empresa, desde la concepción de la idea, hasta que se compite de manera virtual (simulador) con la empresa en el mercado.
- Conocer las claves de éxito, haciendo mayor hincapié en los factores críticos de cada una de las partes del proceso, que en los detalles del mismo.
- Capacitar a la persona emprendedora para gestionar su empresa de manera eficiente, competitiva y sostenible, a través del conocimiento de las diferentes áreas de dirección.
- El aprendizaje y EXPERIENCIA a través de un divertido proceso de desarrollo, basado en una metodología experiencial, entretenida y competitiva.



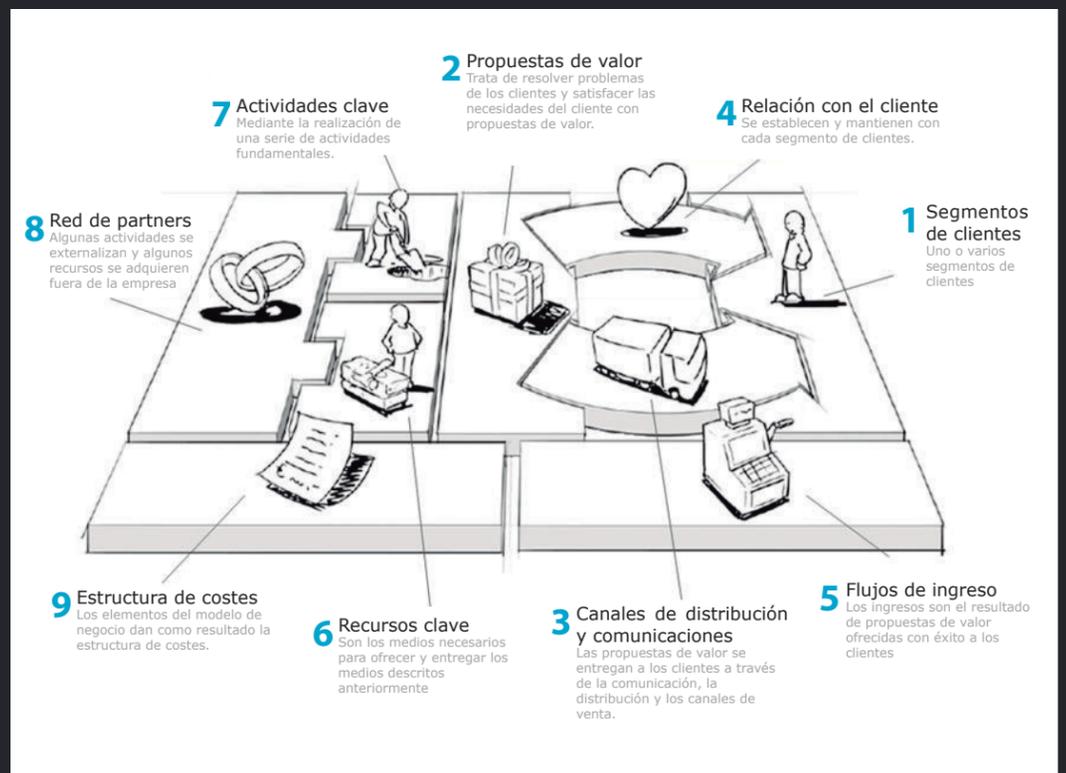
APRENDIZAJE y EXPERIENCIA
en un divertido proceso
formativo de desarrollo
PERSONAL y PROFESIONAL

METODOLOGÍA.-

Desde el punto de vista pedagógico, el elemento fundamental es "La Empresa Simulada", donde se representa el escenario de la oficina administrativa de la empresa, con el objetivo fundamental de formar a personas en el área de administración y gestión de empresas.

Los participantes;

- obtendrán una visión global del funcionamiento de las actividades desarrolladas en una empresa, realizando de forma práctica las tareas y funciones requeridas.
- aprenderán como se interrelacionan las distintas áreas de una empresa.
- diseñarán los sistemas de gestión y administración específicos para la viabilidad de la empresa



En un entorno en constante cambio, dirigir y gestionar una empresa se convierte en un reto diario al que nos enfrentamos para superar los objetivos marcados.

¿Quieres saber gestionar tu empresa? ¿Quieres saber qué problemas vas a encontrarte en su puesta en marcha? ¿Quieres optimizar recursos? ¿Te gustaría conocer y aprender a dirigirla?

Este programa formativo busca responder a todas estas preguntas y muchas más que se dan en el momento de emprender.

¿TE ATREVES A INTENTARLO?



Servicio de Promoción Económica, Relaciones Internacionales y Promoción Cerámica



Avda. Vall d'Uixó nº 25,
3er piso - 12004 Castellón
Tel.: 964 359981
Fax: 964 359708
peconomica@dipc.es
www.dipc.es



Tel.: 964 256681 Ext 1-5
cedesempresa@dipc.es
www.centroscedes.es
www.dipc.es